

## THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

| <b>A. THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG</b> |  |
|---------------------------------------|--|
| <b>1. Tên đơn vị:</b>                 | Công ty TNHH MTV Khoa học & Kỹ thuật OPPO  |
| <b>2. Địa chỉ:</b>                    | Lầu 5, Tòa nhà SCB, 242 Cống Quỳnh, Quận 1, TP.CHM   |
| <b>3. Điện thoại:</b>                 | (84-8) 3920 2555   |
| <b>4. Website:</b>                    | <a href="http://vieclam.oppomobile.vn">http://vieclam.oppomobile.vn</a>  |
| <b>B. VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG</b> |  |
| <b>1. Công việc/chức danh:</b>        | - Giám sát kinh doanh tập sự   |
| <b>2. Số lượng:</b>                   | - 5  |
| <b>3. Mô tả công việc:</b>            | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Phát triển kênh phân phối và hệ thống khách hàng mới, giới thiệu và tư vấn cho khách hàng về các sản phẩm của công ty.</li> <li>- Duy trì, kiểm soát thông tin và mối quan hệ với kênh phân phối và hệ thống khách hàng.</li> <li>- Lên kế hoạch và thực hiện các chính sách bán hàng nhằm đảm bảo chỉ tiêu doanh số, tổ chức các chương trình hỗ trợ, thúc đẩy bán hàng tại 1 tỉnh hoặc thành phố phụ trách.</li> <li>- Thăm dò và thu thập ý kiến khách hàng thị trường để có chiến lược bán hàng phù hợp.</li> <li>- Quản lý đội ngũ nhân viên bán hàng (PB/PG) tại một quận/tỉnh/thành phố.</li> <li>- Làm việc ngoài thị trường</li> </ul> |
| <b>4. Yêu cầu ứng viên:</b>           | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Nam, tốt nghiệp Cao đẳng, Đại học, có kinh nghiệm làm việc không quá 2 năm</li> <li>- Yêu thích và có khả năng trong việc thuyết phục khách hàng, giao tiếp, thương lượng và đàm phán.</li> <li>- Sẵn sàng “chinh chiến”, đón nhận thử thách và áp lực cao, chủ động, tự tin và trung thực.</li> <li>- Sẵn sàng đi công tác và làm việc lâu dài tại các tỉnh được phân công công tác trên toàn quốc.</li> <li>- Có hiểu biết và yêu thích về smartphones, thị trường smartphones là lợi thế.</li> <li>- Yêu thích công nghệ đặc biệt là thị trường di động đầy sôi</li> </ul>   |

|   |  |
|---|--|
|   | <p>nổi.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- “Máu lửa” với kinh doanh</li> </ul>   |
| <b>5. Địa điểm làm việc:</b>                | <ul style="list-style-type: none"> <li>- TP.HCM</li> <li>- Hà Nội</li> <li>- Đà Nẵng</li> </ul>  |
| <b>6. Thu nhập, điều kiện làm việc:</b>     | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Được làm việc trong một môi trường mở, đầy sức trẻ và thử thách không ngừng.</li> <li>- Cơ hội trở thành một Giám sát kinh doanh chính thức của OPPO Vietnam.</li> <li>- Được trải nghiệm khóa training 6 tháng chuyên sâu với cường độ cao và đầy thử thách tại OPPO.</li> <li>- Có thêm nhiều kiến thức về bán hàng, khách hàng, thị trường khi được trải nghiệm thực tế.</li> <li>- Trở thành những người tiên phong cùng với đội ngũ kinh doanh năng động và thiện chiến nhất để khám phá giới hạn bản thân trong môi trường kinh doanh linh hoạt, sáng tạo và thử thách khó khăn.</li> <li>- Chính sách lương thưởng phúc lợi hấp dẫn và những ưu đãi khi sử dụng sản phẩm OPPO.</li> <li>- Được chọn tỉnh công tác sau khóa đào tạo 6 tháng. (Danh sách các tỉnh bên dưới)</li> </ul> <p><b>* Cơ hội làm việc sau đào tạo:</b> Tùy vào năng lực các chiến binh Sales Leader Trainee, các bạn sẽ được phân về các tỉnh sau 7 tháng:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Miền Nam: Vĩnh Long, Tây Ninh, An Giang, Bình Dương, Cần Thơ, Cà Mau.</li> <li>- Miền Bắc: Hải Phòng, Hà Nội, Việt Trì, Sơn La, Bắc Ninh.</li> <li>- Miền Trung: Huế, Bình Định, Quảng Bình, Quảng Trị</li> </ul> |
| <b>C. HỒ SƠ, LIÊN HỆ</b>                    |  |
| <b>1. Hồ sơ gồm:</b>                        | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Gửi CV theo hình thức qua email, hoặc nộp trực tiếp tại văn phòng</li> </ul>  |
| <b>2. Thời hạn và phương thức nộp hồ sơ</b> | <p>* Nhận hồ sơ ứng viên bằng ngôn ngữ: Tiếng Việt</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ngày hết hạn: Khu vực HCM - 10/03/2016</li> <li style="padding-left: 40px;">Khu vực HN - 18/3/2016</li> <li style="padding-left: 40px;">Khu vực Đà Nẵng - 25/3/2016</li> </ul>   |

|   |   |
|---|---|
| <b>3. Thông tin liên hệ:</b>  | - Người liên hệ: Ms.Tú<br>- Số điện thoại: (84-8) 3920 2555 – Ext: 111<br>- Email liên hệ: <a href="mailto:jobs@oppomobile.vn">jobs@oppomobile.vn</a> |
| <b>D. TƯ VẤN - TRỢ GIÚP</b>   |   |
| Nếu có nhu cầu tư vấn hồ sơ, sự chuẩn bị và trợ giúp về kỹ năng, các ứng viên có thể liên hệ Trung tâm Hướng nghiệp – Tư vấn việc làm:<br>- Phòng 009 – 97 Võ Văn Tần – P6 – Q3 – Tp.HCM<br>- Hoặc thông qua email: <a href="mailto:long.nlm@ou.edu.vn">long.nlm@ou.edu.vn</a> (Mr Long – GD Trung tâm) |   |



**TRƯỜNG ĐẠI HỌC MỞ TP. HCM**  
Cơ hội học tập cho mọi người