

## THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

<b>A. THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG</b>	
<b>1. Tên đơn vị:</b>	CÔNG TY CP DV BĐS SAO VIỆT
<b>2. Địa chỉ:</b>	Tầng trệt, 167 Nguyễn Phúc Nguyên, Phường 10, Quận 3, Tp. HCM
<b>3. Điện thoại:</b>	08. 629 11 629 – 08. 39 30 34 39
<b>4. Website:</b>	<a href="http://savireal.com/">http://savireal.com/</a>
<b>B. VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG</b>	
<b>1. Công việc/chức danh:</b>	- Nhân viên tư vấn bất động sản
<b>2. Số lượng:</b>	- 10
<b>3. Mô tả công việc:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Tìm hiểu nhu cầu, tư vấn khách hàng;</li> <li>- Quảng bá và kinh doanh các sản phẩm bất động sản do công ty phân phối;</li> <li>- Chủ động tìm kiếm, mở rộng thị trường và khách hàng tiềm năng;</li> <li>- Khảo sát thị trường nhằm thu thập, cập nhật thông tin cần thiết;</li> <li>- Lập kế hoạch tìm kiếm và chăm sóc khách hàng tiềm năng.</li> <li>- (Ưu tiên các ứng viên ăn nói có duyên - khả năng tư vấn lưu loát, công ty sẽ cung cấp lượng KH cao cấp để phát triển kinh doanh).</li> <li>- Tư vấn, hướng dẫn khách hàng đi tham quan nhà mẫu.</li> <li>- Kỹ năng Salephone, đăng tin online là một lợi thế.</li> </ul>
<b>4. Yêu cầu ứng viên:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Ưu tiên sinh viên/ cựu sinh viên Đại học Mở Tp. HCM;</li> <li>- Tốt nghiệp Đại học, Cao Đẳng, Trung cấp tất cả các ngành nghề. Ưu tiên chuyên ngành Kinh tế (Quản trị kinh doanh, Kinh tế Nông lâm...), Quản lý đất đai &amp; Quản lý thị trường Bất động sản, Thẩm định giá, Công nghệ thông tin, Marketing, Luật,...</li> <li>- Yêu thích kinh doanh;</li> <li>- Năng động sáng tạo, nhiệt tình có tinh thần học hỏi và cầu tiến;</li> <li>- Sử dụng thành thạo vi tính văn phòng, Internet;</li> <li>- Kỹ năng làm việc độc lập và phối hợp với tập thể tốt;</li> <li>- Kỹ năng trình bày, thương lượng, thuyết phục khách hàng tốt;</li> <li>- Có tinh thần cầu tiến, năng động, hỗ trợ đồng nghiệp;</li> <li>- Chịu được áp lực cao trong công việc;</li> <li>- Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm, công ty sẽ có khóa học đào tạo miễn phí cho nhân viên chưa có kinh nghiệm (Khóa học bao gồm: Kỹ năng tư vấn, Thương mại</li> </ul>

	điện tử, Nghiệp vụ ngân hàng, Hướng dẫn cách khai thác, tìm kiếm khách hàng, Kinh doanh và đầu tư bất động sản, Phong thủy).
<b>5. Địa điểm làm việc:</b>	- Tầng trệt, 167 Nguyễn Phúc Nguyên, Phường 10, Quận 3, Tp. HCM
<b>6. Thu nhập, điều kiện làm việc:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Lương cơ bản: từ 4 -&gt; 10 triệu đồng.</li> <li>- Các chế độ về bảo hiểm;</li> <li>- Chế độ phúc lợi của công ty trong dịp lễ, tết....</li> <li>- Du lịch hàng năm.</li> <li>- Hoa hồng cao;</li> <li>- Lương tháng 13 + thưởng tết theo kết quả kinh doanh của công ty (thưởng nóng tùy từng dự án).</li> <li>- Thưởng cho nhân viên đạt danh hiệu nhân viên kinh doanh xuất sắc trong tháng.</li> <li>- Thu nhập cao từ 8tr - 30tr/tháng</li> <li>- Được hỗ trợ chốt khách hàng cho nhân viên mới để đảm bảo thu nhập;</li> <li>- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, thân thiện, cơ hội làm việc gắn bó lâu dài, phát triển bản thân và thăng tiến cao;</li> <li>- Chiều thứ 7 và chủ nhật nghỉ.</li> <li>- Thường xuyên được training nâng cao kỹ năng trong công việc.</li> </ul>
<b>C. HỒ SƠ, LIÊN HỆ</b>	
<b>1. Hồ sơ gồm:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Đơn xin việc.</li> <li>- Sơ yếu lý lịch.</li> <li>- Hộ khẩu, chứng minh nhân dân.</li> <li>- Các bằng cấp có liên quan.</li> <li>- (Tất cả hồ sơ photo không cần công chứng).</li> </ul>
<b>2. Thời hạn và phương thức nộp hồ sơ</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Hết hạn: ngày 30/06/2016</li> <li>- Liên hệ trực tiếp hoặc qua email.</li> </ul>
<b>3. Thông tin liên hệ:</b>	- 0919 728 469 ( Ms. Kim Ngân)
<b>D. TƯ VẤN - TRỢ GIÚP</b>	
<p>Nếu có nhu cầu tư vấn hồ sơ, sự chuẩn bị và trợ giúp về kỹ năng, các ứng viên có thể liên hệ Trung tâm Hướng nghiệp – Tư vấn việc làm:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Phòng 009 – 97 Võ Văn Tần – P6 – Q3 – Tp.HCM</li> <li>- Hoặc thông qua email: <a href="mailto:long.nlm@ou.edu.vn">long.nlm@ou.edu.vn</a> (Mr Long – GD Trung tâm)</li> </ul>	