

Website: www.ou.edu.vn – Điện thoại: 08.39302146 – Email:
huongnghiepvieclam@ou.edu.vn

THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

Toàn thời gian Bán thời gian Thực tập sinh

A. THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG

- Tên đơn vị:** CÔNG TY TNHH TƯ VẤN – ĐẦU TƯ MÔI GIỚI BĐS GIA HƯNG PHÁT
- Địa chỉ: Trụ sở chính:** 443 Lê Đại Hành, phường 11, quận 11
Chi nhánh: 32 Hoa Hồng, phường 2, quận Phú Nhuận
- Điện thoại:** (+848) 3962 1888
- Website:** www.giahungphat.com.vn
www.Nhabangap.net

B. VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG

5. Công việc/chức danh: **NHÂN VIÊN KINH DOANH**

6. Số lượng: 20

7. Mô tả công việc:

- Tìm kiếm sản phẩm và khách hàng;
- Nắm bắt nhu cầu, tư vấn và giới thiệu các sản phẩm với khách hàng;
- Thực hiện việc chăm sóc và duy trì mối quan hệ với khách hàng;
- Hỗ trợ khách hàng thực hiện giao dịch mua bán bất động sản;
- Thực hiện các nhiệm vụ khác được giao theo chỉ đạo của cấp trên.

⇒ *Nhân viên chưa có kinh nghiệm sẽ được đào tạo bởi các chuyên gia đầu ngành và các nhà quản lý kinh nghiệm.*

8. Địa điểm làm việc: 32 Hoa Hồng, phường 2, quận Phú Nhuận

9. Thu nhập, điều kiện làm việc:

- Thu nhập trên 30 triệu/tháng, dựa vào năng lực và cơ hội gặp gỡ và được đào tạo từ các chuyên gia thuộc Hiệp hội bất động sản Hoa Kỳ;
- Lương cơ bản 3 triệu + hoa hồng 30% doanh thu mang về;

- Được đào tạo, định hướng nghề nghiệp;
- Được huấn luyện và trau dồi các kỹ năng thuyết phục, xử lý thông tin hiệu quả;
- Được cung cấp các kiến thức chuyên sâu về thị trường bất động sản, cách thức giao dịch và đầu tư bất động sản;
- Cơ hội trải nghiệm và thực hành các kỹ năng giao tiếp, thấu hiểu các nhu cầu đầu tư, mua bán, khai thác và kinh doanh bất động sản;
- Cơ hội trải nghiệm và thiết lập các mối quan hệ với mạng lưới nhân sự cao cấp;
- Được nhận làm nhân viên chính thức nếu hoàn thành tốt công việc được giao.

10. Yêu cầu ứng viên:

- Tốt nghiệp trung học phổ thông trở lên;
- Ngoại hình ưa nhìn, dễ gây thiện cảm;
- Siêng năng làm việc, trung thực và tự tin trong giao tiếp;
- Có khả năng khai thác, tìm kiếm khách hàng và sản phẩm;
- Có khả năng đàm phán, thuyết phục cũng như phát triển mối quan hệ thân thiết với khách hàng tiềm năng;
- Thành thạo Tin học Văn phòng và tiếng Anh là một lợi thế;
- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực bất động sản.

C. HỒ SƠ, LIÊN HỆ

11. Hồ sơ gồm:

- Đơn xin việc (viết tay hoặc đánh máy)
- Sơ yếu lý lịch (viết tay hoặc đánh máy)
- Chứng minh nhân dân (Photo)
- Hộ Khẩu Photo
- Các bằng cấp có liên quan (nếu có)

12. Nộp hồ sơ

- Thời hạn: 15/10/2016
- Phương thức nộp: Gửi CV qua địa chỉ email: trinh.ghp@gmail.com

Hoặc tới nộp **trực tiếp** tại chi nhánh **32 Hoa Hồng, phường 2, quận Phú Nhuận..**

13. Thông tin liên hệ:

- Họ tên: Đinh Thị Hạnh
- Địa chỉ: Công ty TNHH Đầu tư – Môi giới BĐS Gia Hưng Phát – 32, Hoa Hồng, phường 2, quận Phú Nhuận
- Di động: 0903.618.279
- Email: trinh.ghp@gmail.com