

Website: www.ou.edu.vn – Điện thoại: 08.39302146 – Email:
huongnghiepvieclam@ou.edu.vn

THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

☒ Toàn thời gian ☒ Bán thời gian ☒ Thực tập sinh

A. THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG

- Tên đơn vị:** Công ty cổ phần Tập đoàn C.T (C.T Group)
- Địa chỉ:** 60A Trường Sơn, Q. Tân Bình, TP Hồ Chí Minh
- Điện thoại:** 0973 399 396
- Website:** ctgroupvietnam.com

B. VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG

5. Công việc/chức danh:	Chuyên viên kinh doanh Bất Động Sản
--------------------------------	-------------------------------------

6. Số lượng:	100
---------------------	-----

7. Mô tả công việc:

- Tìm kiếm và tiếp cận các khách hàng mục tiêu theo kế hoạch đã đề ra
 - Hiểu rõ thuộc tính, giá cả, hình thức thanh toán, hỗ trợ vay vốn ngân hàng, ưu nhược điểm của sản phẩm/ dự án mình đang phụ trách so với các đối thủ cạnh tranh.
 - Tìm hiểu nhu cầu mua hàng, định hướng và thuyết phục khách hàng mua các dòng sản phẩm/dự án của Tập Đoàn
 - Cập nhật database khách hàng tiềm năng thường xuyên.
 - Thiết lập và mở rộng mối quan hệ cá nhân để nguồn CTV bán căn hộ/dự án mình đang phụ trách.
 - Thực hiện sales phone, đăng tin giới thiệu về sản phẩm/dự án trên internet (facebook, trang tin bất động sản,...)
- Chăm sóc khách hàng
 - Trình bày, giới thiệu với khách hàng về sản phẩm/ dự án, dẫn khách đi tham quan

căn hộ/nhà mẫu/dự án của Tập Đoàn.

- Thường xuyên liên hệ chăm sóc các khách hàng cũ, đồng thời thu hút khách hàng mới
- Hướng dẫn khách hàng về quy trình hỗ trợ vay vốn Ngân hàng cụ thể
- Lên lịch chăm sóc khách hàng theo định kỳ tuần/tháng/quý/năm

c. Liên quan đến công tác bán hàng

- Hoàn thành chỉ tiêu công việc và chỉ tiêu doanh số đã được đề ra.
- Trực tiếp thực hiện đốc thúc khách hàng thực hiện hợp đồng bao gồm: thủ tục đặt cọc, thanh toán theo tiến độ,...
- Giải quyết các vấn đề liên quan đến khách hàng theo chỉ đạo, ghi nhận toàn bộ thông tin trong biên bản làm việc và báo cáo cho Team Manager/Unit Supervisor.
- Hỗ trợ tham gia vào các hoạt động marketing để quảng bá, xây dựng hình ảnh thương hiệu sản phẩm/dự án mình đang phụ trách.

d. Các công việc khác theo chỉ đạo của cấp trên

8. Địa điểm làm việc:

60A Trường Sơn, Q. Tân Bình, TP Hồ Chí Minh

9. Thu nhập, điều kiện làm việc:

- Được đào tạo trong môi trường chuyên nghiệp
- Lương từ 7.000.000 đến 10.000.000 (chưa tính hoa hồng)
- Nhận hoa hồng trong vòng 24h sau khi có giao dịch

10. Yêu cầu ứng viên:

- Tuổi: trên 18 tuổi
- Trình độ: THPT, Cao Đẳng, Đại học
- Kinh nghiệm: 1 năm
- Kỹ năng: giao tiếp, đàm phán, thương lượng tốt
- Tố chất cần thiết: trung thực, nhanh nhẹn, năng động, có tinh thần cầu tiến, đam mê kinh doanh
- Kiến thức liên quan: Bất Động Sản, Luật...

C. HỒ SƠ, LIÊN HỆ

11. Hồ sơ gồm:

- CV
- Chứng minh nhân dân (Photo và công chứng không quá 6 tháng)
- Bằng Cấp Photo (Photo và công chứng không quá 6 tháng)
- Hộ Khẩu Photo

12. Nộp hồ sơ

- Thời hạn: 30/12/2016
- Phương thức nộp: Mọi hình thức

13. Thông tin liên hệ:

- Họ tên: Mỹ Linh
- Địa chỉ: 60A Trường Sơn, Q. Tân Bình, TP. Hồ Chí Minh
- Di động: 0973.399.396
- Email: tuyendung@ctgroupvietnam.com