

THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

Toàn thời gian Bán thời gian Thực tập sinh

A. THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG	
1. Tên đơn vị:	CÔNG TY TNHH TM DV BĐS PHÚC HƯNG
2. Địa chỉ:	125A Nguyễn Hữu Cảnh, Phường 22, Quận Bình Thạnh, Tp. HCM
3. Điện thoại:	0913 999 740
4. Website:	sqhomes.vn
B. VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG	
1. Công việc/chức danh 1:	- Nhân viên kinh doanh
2. Số lượng:	- 10
3. Mô tả công việc:	<ul style="list-style-type: none"> - -Tìm hiểu nhu cầu, tư vấn khách hàng; - - Quảng bá và kinh doanh các sản phẩm bất động sản do công ty phân phối; - - Chủ động tìm kiếm, mở rộng thị trường và khách hàng tiềm năng; - - Khảo sát thị trường nhằm thu thập, cập nhật thông tin cần thiết; - - Tư vấn, hướng dẫn khách hàng đi tham quan nhà mẫu. - - Kỹ năng Salephone, đăng tin online là một lợi thế. <p>(Ưu tiên các ứng viên ăn nói có duyên - khả năng tư vấn lưu loát, công ty sẽ cung cấp lượng KH cao cấp để phát triển kinh doanh).</p>
4. Yêu cầu ứng viên:	<ul style="list-style-type: none"> - Ưu tiên sinh viên/ cựu sinh viên Đại học Mở Tp. HCM; - Tốt nghiệp Đại học, Cao Đẳng, Trung cấp tất cả các ngành nghề. Ưu tiên chuyên ngành Kinh tế (Quản trị kinh doanh, Kinh tế Nông lâm...), Quản lý đất đai & Quản lý thị trường Bất động sản, Thẩm định giá, Công nghệ thông tin, Marketing, Luật,... - Yêu thích kinh doanh; - Năng động sáng tạo, nhiệt tình có tinh thần học hỏi và cầu tiến; - Sử dụng thành thạo vi tính văn phòng, Internet; - Kỹ năng làm việc độc lập và phối hợp với tập thể tốt; - Kỹ năng trình bày, thương lượng, thuyết phục khách hàng tốt; - Có tinh thần cầu tiến, năng động, hỗ trợ đồng nghiệp; - Chịu được áp lực cao trong công việc; - Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm, công ty sẽ

	<p>training cho nhân viên chưa có kinh nghiệm (Khóa học bao gồm: Kỹ năng tư vấn, Thương mại điện tử, Nghiệp vụ ngân hàng, Hướng dẫn cách khai thác, tìm kiếm khách hàng, Kinh doanh và đầu tư bất động sản, Phong thủy).</p>
5. Thu nhập, điều kiện làm việc:	<ul style="list-style-type: none"> - Lương cơ bản+ hoa hồng+ thưởng nóng. - Chế độ phúc lợi của công ty trong dịp lễ, tết.... - Du lịch hàng năm. - Lương tháng 13 + thưởng tết theo kết quả kinh doanh của công ty (thưởng nóng tùy từng dự án). - Thưởng cho nhân viên đạt danh hiệu nhân viên kinh doanh xuất sắc trong tháng. - Thu nhập cao từ 8tr - 30tr/tháng - Được hỗ trợ chốt khách hàng cho nhân viên mới để đảm bảo thu nhập; - Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, thân thiện, cơ hội làm việc gắn bó lâu dài, phát triển bản thân và thăng tiến cao; - Thường xuyên được training nâng cao kỹ năng trong công việc.
6. Công việc/chức danh 2:	- Nhân Viên Tư Vấn Bất Động Sản Dự Án
7. Số lượng:	- 15
8. Mô tả công việc:	<ul style="list-style-type: none"> - Tư vấn khách hàng các sản phẩm bất động sản của công ty phân phối. - Quảng bá và kinh doanh các sản phẩm bất động sản do công ty phân phối; - Giải quyết các vấn đề khách hàng quan tâm và thắc mắc, hỗ trợ khách hàng hoàn tất hợp đồng mua bán. - Gửi chi tiết thông tin về dự án cho khách hàng quan tâm dự án. - Hướng dẫn khách hàng đi tham quan nhà mẫu. - Tư vấn hợp đồng mua bán, lịch thanh toán, vay ngân hàng...
9. Yêu cầu ứng viên:	<ul style="list-style-type: none"> - Ưu tiên sinh viên/ cựu sinh viên Đại học Mở Tp. HCM; - Tốt nghiệp Đại học, Cao Đẳng, Trung cấp tất cả các ngành nghề. Ưu tiên chuyên ngành Kinh tế (Quản trị kinh doanh, Kinh tế Nông lâm....), Quản lý đất đai & Quản lý thị trường Bất động sản, Thẩm định giá, Công nghệ thông tin, Marketing, Luật,... - Năng động sáng tạo, nhiệt tình có tinh thần học hỏi và cầu tiến; - Sử dụng thành thạo vi tính văn phòng, Internet; - Kỹ năng làm việc độc lập và phối hợp với tập thể tốt; - Kỹ năng trình bày, thương lượng, thuyết phục khách hàng tốt; - Có tinh thần cầu tiến, năng động, hỗ trợ đồng nghiệp; - Chịu được áp lực cao trong công việc; - Kinh nghiệm: Không yêu cầu.
10. Thu nhập, điều kiện làm việc:	<ul style="list-style-type: none"> - Chế độ phúc lợi của công ty trong dịp lễ, tết.... - Du lịch hàng năm. - Lương tháng 13 + thưởng tết theo kết quả kinh doanh của công ty (thưởng nóng tùy từng dự án).

	<ul style="list-style-type: none"> - Thường cho nhân viên đạt danh hiệu nhân viên kinh doanh xuất sắc trong tháng. - Được hỗ trợ chốt khách hàng cho nhân viên mới để đảm bảo thu nhập; - Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, thân thiện, cơ hội làm việc gắn bó lâu dài, phát triển bản thân và thăng tiến cao; - Thường xuyên được training nâng cao kỹ năng trong công việc.
11. Công việc/chức danh 3:	- Thực Tập Sinh Kinh Doanh
12. Số lượng:	- 10
13. Mô tả công việc:	<ul style="list-style-type: none"> - Tư vấn cho khách hàng qua điện thoại; - Khảo sát thị trường nhằm thu thập, cập nhật thông tin cần thiết; - Chủ động tìm kiếm, mở rộng thị trường và khách hàng tiềm năng; - Hướng dẫn khách hàng đi tham quan nhà mẫu; - Đăng tin trên các trang web mua bán, rao vặt (Ưu tiên các ứng viên ăn nói có duyên - khả năng tư vấn lưu loát, công ty sẽ cung cấp lượng KH cao cấp để phát triển kinh doanh). - Một số công việc khác theo sự phân công của người hướng dẫn trực tiếp.
14. Yêu cầu ứng viên:	<ul style="list-style-type: none"> - Chịu được áp lực cao trong công việc; - Kỹ năng trình bày, thương lượng, thuyết phục khách hàng tốt; - Kỹ năng làm việc độc lập và phối hợp với tập thể tốt; - Sử dụng thành thạo vi tính văn phòng, Internet; - Năng động sáng tạo, nhiệt tình có tinh thần học hỏi và cầu tiến; - Tốt nghiệp Đại học, Cao Đẳng, Trung cấp tất cả các ngành nghề. Ưu tiên chuyên ngành Kinh tế (Quản trị kinh doanh, Kinh tế Nông lâm....), Quản lý đất đai & Quản lý thị trường Bất động sản, Thẩm định giá, Công nghệ thông tin, Marketing, Luật,...
15. Thu nhập, điều kiện làm việc:	<ul style="list-style-type: none"> - Trở thành nhân viên chính thức của công ty sau khi ra trường. - Hưởng hoa hồng đầy đủ khi phát sinh hợp đồng; - Môi trường làm việc chuyên nghiệp, năng động, thân thiện, cơ hội làm việc gắn bó lâu dài, phát triển bản thân và thăng tiến cao; - Thường xuyên được training nâng cao kỹ năng trong công việc.
16. Địa điểm làm việc:	<ul style="list-style-type: none"> - 125A Nguyễn Hữu Cảnh, Phường 22, Quận Bình Thạnh, Tp.HCM - B23 Đường D4 Khu tái định cư Him Lam, P.Tân Hưng, Quận 7, Tp. HCM - Tầng 2, Số 6 Lê Thánh Tôn, P. Bến Nghé, Quận 1, Tp. HCM
C. HỒ SƠ, LIÊN HỆ	

1. Hồ sơ gồm:	<ul style="list-style-type: none"> - - Đơn xin việc. - - Sơ yếu lý lịch. - - Hộ khẩu, chứng minh nhân dân. - - Các bằng cấp có liên quan. - (Tất cả hồ sơ photo không cần công chứng).
2. Thời hạn và phương thức nộp hồ sơ	<ul style="list-style-type: none"> - Hết hạn: ngày 31/05/2017 - Liên hệ trực tiếp hoặc qua email.
3. Thông tin liên hệ:	<ul style="list-style-type: none"> - 0913 999 740 (Ms. Kim Ngân)
D. TƯ VẤN - TRỢ GIÚP	



TRƯỜNG ĐẠI HỌC MỞ TP. HCM
 Cơ hội học tập cho mọi người