



TRƯỜNG ĐẠI HỌC MỞ TP. HCM
PHÒNG CÔNG TÁC SINH VIÊN

TRUNG TÂM HƯỚNG NGHIỆP - TƯ VẤN VIỆC LÀM

Website: www.ou.edu.vn – Điện thoại: 08.39302146 – Email: huongnghiepvieclam@ou.edu.vn

THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

Toàn thời gian
 Bán thời gian
 Thực tập sinh

A. THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG	
1. Tên đơn vị: Ngân hàng TMCP An Bình 2. Địa chỉ: 170 Hai Bà Trưng, phường Đa Kao, Q1, TP.HCM 3. Điện thoại: (84-8) 38244 855 4. Website: www.abbank.vn	
B. VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG	
5. Công việc/chức danh -1:	Chuyên viên QHKK Cá nhân/Doanh nghiệp
6. Số lượng:	80
7. Mô tả công việc: <ul style="list-style-type: none"> • Tiếp xúc, giới thiệu, và tư vấn khách hàng về các đặc tính và tiện ích của các sản phẩm dịch vụ của ABBANK, bao gồm: sản phẩm cho vay, sản phẩm huy động, dịch vụ tài khoản.. • Thực hiện các nghiệp vụ thẩm định và đề xuất cấp tín dụng cho khách hàng • Duy trì quan hệ, chăm sóc khách hàng hiện hữu và phát triển khách hàng mới • Đầu mối hướng dẫn khách hàng thực hiện các giao dịch hoặc hướng dẫn khách hàng tiếp xúc các chức danh khác để thực hiện các giao dịch tại kênh phân phối theo quy định 	
8. Địa điểm làm việc: TP.HCM và các tỉnh thành trên toàn hệ thống ABBank.	
9. Thu nhập, điều kiện làm việc: <ul style="list-style-type: none"> • Lương thưởng cạnh tranh theo quy định của Ngân hàng. • Được làm việc trong môi trường năng động và chuyên nghiệp 	
10. Yêu cầu ứng viên:	<ul style="list-style-type: none"> • Đại học chuyên ngành Kinh tế, tài chính, ngân hàng, QTKD... • Không cần kinh nghiệm, ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm nhân viên tín dụng, kinh doanh, QHKK tại các Ngân hàng hoặc làm nhân viên bán hàng, kinh doanh, tiếp thị... tại các công ty.
11. Công việc/chức danh-2:	Cộng tác viên bán hàng (SME)
12. Số lượng:	15
13. Mô tả công việc:	

- Chủ động gọi điện để thu hút Khách hàng mới và cũ.
- Tìm hiểu nhu cầu của Khách hàng và thông tin về thị trường, ngành nghề để tạo thêm đầu mối Khách hàng.
- Xây dựng hiểu biết sâu sắc về những sản phẩm hiệu quả nhất và cách thức ứng xử và công cụ sử dụng đối với các phân khúc Khách hàng khác nhau
- Tuân thủ các chính sách, quy định và tiêu chuẩn nội bộ và bên ngoài về cung cấp dịch vụ
- Đóng góp ý kiến cho quản lý trực tiếp trong việc duy trì và cải thiện kế hoạch bán hàng và phương pháp tiếp cận khách hàng.

14. Địa điểm làm việc: TP.HCM.

15. Thu nhập, điều kiện làm việc:

- Lương thưởng cạnh tranh theo quy định của Ngân hàng.
- Được làm việc trong môi trường năng động và chuyên nghiệp

16. Yêu cầu ứng viên:

- Cao đẳng, trung cấp các chuyên ngành Kinh tế, tài chính, ngân hàng, QTKD.
- Ngoại hình khá và yêu thích công việc kinh doanh.
- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm trong bán hàng, Marketing, tiếp thị, tư vấn về các sản phẩm ngân hàng.

C. HỒ SƠ, LIÊN HỆ

17. Hồ sơ gồm: Ứng viên chỉ cần gửi thông tin theo mẫu của ABBANK có dán ảnh gửi về địa chỉ mail theo hướng dẫn bên dưới. Các hồ sơ khác sẽ bỏ sung sau khi có yêu cầu của Ngân hàng.

18. Nộp hồ sơ

- Thời hạn: Kể từ ngày ra thông báo đến hết ngày 31/3/2017.
- Phương thức nộp: Ứng viên quan tâm dự tuyển, vui lòng nộp CV qua địa chỉ mail: phuongdn@abbank.vn

19. Thông tin liên hệ:

- Họ tên: Anh Đặng Ngọc Phương
- Địa chỉ: Phòng Tuyển dụng – Số 170 Hai Bà Trưng, phường Đa Kao, Q1, TP.HCM
- Di động: 0918 397 655
- Email: phuongdn@abbank.vn