



TRƯỜNG ĐẠI HỌC MỞ TP. HCM
PHÒNG CÔNG TÁC SINH VIÊN

TRUNG TÂM HƯỚNG NGHIỆP - TƯ VẤN VIỆC LÀM

Website: www.ou.edu.vn – Điện thoại: 08.39302146 – Email: huongnghiepvieclam@ou.edu.vn

THÔNG TIN TUYỂN DỤNG

Toàn thời gian
 Bán thời gian
 Thực tập sinh

A. THÔNG TIN ĐƠN VỊ TUYỂN DỤNG

1. Tên đơn vị: **CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ TƯ VẤN NAM LAND**
2. Địa chỉ: 60D1 KDC Him Lam, Phường Tân Hưng, Quận 7, TP HCM
3. Điện thoại: 08-62515108 / 0903 504 165
4. Website: www.namland.com.vn

B. VỊ TRÍ – YÊU CẦU TUYỂN DỤNG

5. Công việc/chức danh: NHÂN VIÊN KINH DOANH BĐS

6. Số lượng: 30

7. Mô tả công việc:

- Đam mê kinh doanh, mong muốn làm việc lĩnh vực BĐS
- Có khả năng giao tiếp tốt
- Có tinh thần trách nhiệm, có khả năng làm việc nhóm
- Được đào tạo về chuyên môn BĐS
- Tư vấn các dự án, giao dịch bất động sản do NAMLAND phân phối, đầu tư (CĂN HỘ, ĐẤT NỀN, BIỆT THỰ)
- Chăm sóc khách hàng và hỗ trợ khách hàng hoàn thành các thủ tục mua bán
- Tìm kiếm, khai thác khách hàng có nhu cầu về bất động sản nhằm hoàn thành các chỉ tiêu kinh doanh được giao
- Giới thiệu, tư vấn, hướng dẫn khách hàng tham quan dự án
- Cập nhật thông tin thị trường bất động sản, nhanh chóng nắm bắt nhu cầu của khách hàng.

8. Địa điểm làm việc: 60D1 KDC Him Lam, Phường Tân Hưng, Quận 7, TP HCM

9. Thu nhập, điều kiện làm việc:

- LƯƠNG CƠ BẢN: từ 5-15 triệu/tháng
- HOA HỒNG: 15-100 triệu/1 sản phẩm
- Được rèn luyện trong môi trường chuyên nghiệp và được đào tạo các kỹ năng như: kiến thức dự án, kiến thức pháp lý, kỹ năng đàm phán, kỹ năng thuyết phục, chốt giao dịch, nghệ thuật nắm bắt tâm lý khách hàng.
- Hỗ trợ đào tạo các kỹ năng giao tiếp, quy trình bán hàng và kỹ thuật DIGITAL MARKETING để tìm kiếm khách hàng mới
- Cơ hội thăng tiến, trở thành những vị trí chủ chốt trong công ty

10. Yêu cầu ứng viên:

- Nhanh nhẹn, trung thực, ham học hỏi và cầu tiến.

- Có khả năng giao tiếp, trình bày, thuyết phục tốt
- Có khả năng khai thác khách hàng, phát triển dữ liệu khách hàng cá nhân
- Có khả năng học hỏi nhanh, nhiệt tình với công việc, chịu được áp lực cao trong công việc
- Thành thạo vi tính văn phòng.

C. HỒ SƠ, LIÊN HỆ

11. Hồ sơ gồm: (Có thể bổ sung khi nhận việc)

- Đơn xin việc
- SYLL
- CMND, Bằng cấp chứng chỉ (photo)

12. Nội hồ sơ

- Thời hạn: 30/04/2017
- Phương thức nộp:

File mềm: nộp qua email: hr@namland.com.vn

Bản cứng: nộp hồ sơ và phỏng vấn trực tiếp tại:

CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ VÀ TƯ VẤN NAM LAND

Địa chỉ: 60D1 KDC Him Lam, Phường Tân Hưng, Quận 7, TP HCM

Điện thoại: 08-62515108 / 0903 504 165

Đăng ký form: <https://goo.gl/forms/yMfxwgRq04EENo1h1>

13. Thông tin liên hệ:

- Họ tên: Ms. Trúc
- Địa chỉ: 60D1 KDC Him Lam, Phường Tân Hưng, Quận 7, TP HCM
- Di động: 0903 504 165
- Email: hr@namland.com.vn